

Nesti

FINN-POWER Oy:n asiakasuutiset
1/2022

- **Uusi (tuttu) kasvo myyntitiimiin**
- **Investointi ylitti odotukset
IS-VET Oy:ssä**
- **Suomen ensimmäinen Laser Genius+
Bierkühl Oy:lle**



Ennätyksellinen vuosi 2021

Vuosi 2021 päättyi historiallisen korkeaan tilauskantaan Prima Powerilla. Koskaan aikaisemmin eivät tilauskirjat ole olleet näin täynnä. Myös kotimaan myynti ylsi historian korkeimpaan tulokseen Suomessa niin konemäärällisesti kuin euroissakin. Jos tarkastellaan, mistä tämä myyntimäärän lähes triplaantuminen keskivertovuoteen verrattuna johtui, voidaan listata muutama syy. Suomessa oli suuri konekanta 90-luvun lopulta, ja tätä konekanta on nyt alettu uusimaan. Investointeja ovat vauhdittaneet hyvä suhdanne, mutta myös verottajan tarjoama tuplapoiston mahdollisuus sekä ELY-tuet, joita myönnettiin paljon.

Olemme Prima Powerilla panostaneet automaatioon ja koneiden helppokäyttöisyyteen sekä ohjelmistotuotteisiin jo vuosia ja myös tämä panostus kantoi hedelmää viime vuonna. Työntekijöiden saatavuus ei tule helpottumaan ja tuotanto on pidettävä kustannustehokkaana. Näihin haasteisiin olemme pystyneet selkeästi vastaamaan. Sen kertoo kauppojen määrä.



Tahdomme kiittää vuodesta 2021 ja suunnata katseet jäljellä olevaan vuoteen 2022. Korona vaivaa yhä ja komponenttipula ja hintojen nousu näkyvät alalla. Myös Venäjän ja Ukrainan välinen sotatila sekä sen mukanaan tuomat epävarmuudet maailmantaloudessa vaikuttavat yritysten toimintaan ja tekevät tulevaisuuden ennustamisesta haastavaa. Talouteen kuuluvat ylä- ja alamäet ja vaikka huolet ovat lisääntyneet, niiden ei saisi antaa vaikuttaa yrityksen pitkän tähtäimen tavoitteisiin. Meillä tämä tavoite on olla maailman johtava ohutlevytuotteiden valmistusjärjestelmien toimittaja. Strategian mukaista työtä kohti tavoitetta on jatkettava. Tämä on paras ohjeemme myös kaikille muille alan yrityksille tässä tilanteessa.

Kevään kynnyksellä kotimaan myynnissä tapahtuu myös henkilömuutoksia. Näistä voitte lukea jäljempää Nestin sivuilta.

Oikein hyvää kevään jatkoa lukijoille!

FINN-POWER OY VUOSI 2021



LIKEVAIHTO



122,6 M€

(v. 2020 112,9 M€)

TOIMITUKSET

SUOMEEN **14,1 %** ULKOMAILLE **85,9 %**



KOTIMAAN MYYNTI



24,3 M€

KAIKKIEN AIKOJEN
ENNÄTYS SUOMESSA

SUOMEN MYYDYIMMÄT TUOTTEET



58 %

YHDISTELMÄKONEET
THE COMBI & THE SHEAR

OMAVARAISUUSASTE



56,5 %

HENKILÖSTÖ

390

TUOTANTO: 169
TOIMISTO: 133
HUOLTO & VARAOSAT: 88



TUOTEKEHITYS- HENKILÖSTÖ



17,7 %

**“Investointi mahdollisti
tuotantokapasiteetin noston,
työvaiheiden yksinkertaistamisen,
materiaalin säästön
ja tuotevalikoiman
monipuolistamiseen”**

Mikko Leskinen, tuotantojohtaja



CUSTOMER
CASE



Alussa oli mies ja porakone

60-luvun lopulla fysiikan, kemian ja matematiikan lehtori Juhani Antikainen huolestui opetusvälineiden puutteellisuudesta. Laadukas opetustyö vaatisi jotain parempaa ja innostavampaa. Niinpä hän suunnitteli ja valmisti kerhotöinä yhdessä oppilaidensa kanssa muutamia opetusvälineitä. Tästä virisi ajatus oman opetusvälineitä valmistavan yrityksen perustamiseen. Ensimmäinen investointi – sähköporakone – pääsikin heti kovaan käyttöön.

Tänä päivänä IS-VET Oy on 55 henkilöä työllistävä yritys, jonka viime vuoden liikevaihto oli 9,4 miljoonaa euroa. Yritys tunnetaan edelleen opetusvälineistään, mutta myös erikoiskalusteiden kokonaistoimituksista oppilaitoksiin ja laboratorioihin, sisältäen kalusteet, välineet ja opetusmateriaalit. Tämän lisäksi yritys toimii myös ohutlevyteollisuuden alihankkijana. Asiakaskunta koostuu pääosin kunnista, kaupungeista ja rakennusliikkeistä sekä erikois-

ajoneuvojen valmistajista. Yrityksen tuotanto koostuu pääosin pienistä sarjoista ja räätälöidyistä eristä, joissa toimitusaika on usein lyhyt.

- Yrityksellä on oma vahva tuotekehitysosastonsa, mutta ideoita saadaan myös asiakasta kuuntelemalla. Olemme panostamassa entistä enemmän tuotekehitykseen, kertoo kehitysjohtaja Eki Vauhkonen.

Is-Vetin juuret ovat vahvasti Suomessa ja kotimaisuusaste onkin yli 60%. Myös pääasiallinen markkina-alue on Suomi. Yrityksen toimipisteet sijaitsevat lisäalassa ja Järvenpäässä.

”Yhdistelmäkone on osoittautunut jopa tehokkaammaksi kuin mitä osasimme odottaa.”

Is-Vetillä oli jo ennestään useita Prima Powerin koneita, kuten E5-levytytyskeskus, robottisärmäyysolu ja särmäyspuristin. Kun syksyllä 2020 tuli tarve tuotantokapasiteetin lisäämiselle, yritys investoi uuteen, laserleikkuuta ja lävistystä yhdistävään Combi Genius 1530 -yhdistelmä-koneeseen, LSR-lastaus- ja pinontarobottiin sekä Combo Tower -automaatti-varastoon.

Uudet koneet mahdollistivat myös tuotteiden valmistustekniikan kehittämisen. Myös yhdistelmäkoneen kompaktius ja monipuolisuus ilahdutti; yhdellä koneella pystytään nyt tekemään useita eri työvaiheita ja kappaleet voidaan pinota tai lajitella luukkujen kautta eri osoitteisiin. Ei enää rangoista irrottelua, eikä näin ollen myöskään kappaleiden mikroinnikkeitä. Yhdistelmäkoneen modulaarisuus mahdollisti sen, että vuotta myöhemmin hankittu BCe Smart -taivutuskone voitiin integroida siihen varaston kautta.

Uusi taivutuskone mahdollisti laadukkaammat tuotteet, sillä hitsausten määrää on pystytty vähentämään. Kone avasi uusia mahdollisuuksia myös tuotteiden kehitykseen ja lisäsi merkittävästi tuotantokapasiteettia. Taivutuskoneella on mahdollista valmistaa sellaisia osia, joita ei särmäyspuristimella pysty. Lisäplussana koneen käytölle on sen ergonomisuus.

- Olemme olleet Prima Powerin koneisiin tyytyväisiä. Myös huolto- ja varaosapuoli toimivat erinomaisesti, kertoo tuotantojohtaja Mikko Leskinen. Arvostamme myös koneiden kotimaisuutta. Yhdistelmäkone on osoittautunut jopa tehokkaammaksi kuin mitä osasimme odottaa. Automaatio mahdollistaa myös täysin miehittämättömät ajot.

- Tuotantomme haasteena oli ollut tilan käyttö ja tähän kompakti Combi Genius -yhdistelmäkone yhdistettynä BCe Smart -taivutuskoneeseen oli osuva ratkaisu. Olemme voineet valmistaa nyt sellaisia tuotteita, mitä aiemmilla menetelmillä ei olisi ollut mahdollista ja myös tuotteiden laatu on parantunut. Yhdistelmäkone mahdollisti kapasiteetin kasvun ja sitä kautta myös lisämyynnin ja liikevaihdon kasvun, Leskinen summaa.



Kuvassa vas. ohjelmoija ja operaattori Annika Pietikäinen, tuotantojohtaja Mikko Leskinen ja kehitysjohtaja Eki Vauhkonen



IS-VETin viimeisin Prima Power -investointi on kompakti järjestelmä, jossa on:

- 1 laserleikkuun ja lävistyksen yhdistävä Combi Genius 1530 -kone
- 2 LSR1530-lastaus- ja pinontarobotti
- 3 BCe Smart -taivutuskone
- 4 Combo Tower 1530/2 -automaattivarasto



Toimiala: Opetusvälineet, erikoiskalusteet ja sopimusvalmistus
Perustettu: 1970
Liikevaihto: 9,4 Milj.€ (2021)
Henkilöstö: 55
Toimipaikka: Iisalmi ja Järvenpää

www.isvet.fi

Laaja huoltoverkostomme on käytössäsi

Luottamus ja yhteistyö kaiken perustana

Haluamme olla kumppanisi myös kaupanteon jälkeen. Räätelöityä teknistä tukea on tarjolla puhelimitse ja etäyhteyksin. Meiltä löytyy kattava kirjo innovatiivisia tukipalveluita, jotka tekevät diagnosoinnista ja vianmäärityksestä nopeampaa ja tehokkaampaa. Palveluihimme kuuluu mm. ennaltaehkäisevä tuki, etävalvonta ja lisätyn todellisuuden etätuki.

Tuki takaa tuottavuuden

Laajan huoltoverkostomme ansiosta pystymme olemaan tukenasi, missä ikinä toimitkaan. Puhelin- ja etätuki on nopeaa, asiantuntevaa ja täsmällistä, koska huoltoasiantuntijatiimillämme on osaamista kaikista teknologioista ja niiden käyttökohteista. Etäyhteyksien ansiosta kriittisetkin ongelmat pystytään hoitamaan tehokkaasti.

Huoltoasiantuntijamme pääsevät tarvittaessa nopeasti paikan päälle. Maailmanlaajuisesti Prima Powerilla on yli 400 asiantuntevaa huoltohenkilöä. Jokaiselle teknologialle on myös nimetty erityisesti siihen erikoistuneet huippuammattilaiset, jotka varmistavat asian välittömän hoitamisen lyhyessä ajassa.

Huollon ja tuen uusia mahdollisuuksia

Prima Powerin etähuolto käyttää viimeisintä teknologiaa häiriöiden diagnosointiin ja korjaamiseen. Etäyhteystyökalujen avulla vianmääritys on nopeaa ja jos huoltoa tarvitaan paikan päällä, ongelman syy on jo tiedossa.

Lisätyn todellisuuden etätuki on tehokasta ja välitöntä – älypuhelimien tai tablettien kautta voidaan jakaa reaaliaikaista videokuvaa. Teknikkomme voivat tarkastella ongelmaa suoraan asiakkaan koneessa, diagnosoida ongelman ja antaa selkeitä ohjeita. Tarvittaessa pystytään myös jakamaan piirustuksia ja muistiinpanoja.

service

Key to better productivity

Tiesithän koulutuksistamme?

Ota täysi hyöty irti koneistasi ja laitteistasi!

Kysy lisää:
huolto@
primapower.com

Tutustu uuteen Huoltopalvelut-esitteeseemme:

<https://bit.ly/Huoltopalvelut>

Yhdistetyn todellisuuden virtuaalinäkymä on aito etu. Uutta teknologiaa sisältävät lasit yhdistävät fyysisen todellisuuden hologrammeihin. Prima Power käyttää näissä lasissa patentoituja ohjelmiaan ja hyödyntää siten yhdistetyn todellisuuden valtavaa potentiaalia etäältä tuetuissa koulutuksissa ja huoltotilanteissa. Operaattoreiden kädet pysyvät vapaina koneen käsittelyä varten ja samalla heille voidaan antaa tukea etänä.



Varaosat

Alkuperäiset varaosamme ovat saatavilla nopeasti ja helposti. Uuden sukupolven koneissa on 3D-varusteltu digitaalinen varaosakuvasto, jonka avulla voit tarkastella tarvitsemiasi varaosia ja vain klikata ja ostaa. Jokainen toimitus on nähtävissä lähetysten seurantalajitelmissämme. Paikallinen huoltokeskuksesi voi myös toimittaa minkä tahansa tarvitsemiasi varaosan. Vaihtoehtoisesti ja kustannustehokkaasti voit ostaa lisäksi kunnostettuja varaosia.

Päivitykset

Päivityksien avulla pysyt kehityksen huipulla. Päivitykset voivat olla vakioita, konetta ostaessa neuvoteltuja, tai räätälöityjä, joita ei ollut vielä saatavilla koneen hankintahetkellä. Prima Powerin modulaarinen teknologia mahdollistaa monien ratkaisujen lisäämisen koneeseen parantaen näin sen suorituskykyä ja monipuolisuutta vuosienkin jälkeen. Nämä ratkaisut myös nostavat automaation tasoa. Prima Power on aina pyrkinyt päivittämään vanhoja tuotteitaan niin, että ne sisältävät myös uudet ominaisuudet ja toimivat näin yhtä tehokkaasti kuin uudemmatkin mallit.

Ota yhteyttä huoltoon

Puhelin	010 230 7230
Huolto	huolto@primapower.com
Varaosat	varaosat@primapower.com
Työkalut	punch.tooling@primapower.com

Työkalut tutuiksi

Kuten kaikessa Prima Powerin toiminnassa, myös työkalujen puolella tavoitteenamme on aina korkealaatuisuus, asiantunteva palvelu ja asiakaslähtöisyys.

Meillä on laaja valikoima Prima Powerin koneisiin sopivia vakiotyökaluja ja tarvikkeita sekä räätälöityjä erikoistyökaluja. Korkealuokkaisia särmäys-työkaluja on saatavilla useilta eri toimittajilta kaikkiin markkinoilla oleviin kiinnityksiin. Työkalujen laadukkuuden takaavat vahvat ja pitkäaikaiset suhteet johtaviin työkalujen valmistajiin.

Työkalutiimin yhteinen vuosikymmenien kokemus työkalujen ja myös asentamisen, huollon ja kouluttamisen puolelta varmistaa, että löydämme juuri oikeat työkalut asiakkaan tarpeisiin. Tarvittaessa pystymme lisäksi tarjoamaan vaihtoehtot työkalujen korvaamiseen. Seinäjoen tehtaan näyttelytiloissa pystymme myös ajamaan demokappaleita omilla työkaluilla omissa koneissamme.

Työkalumme valmistetaan EU-alueella ja tämä takaa hyvin toimivat toimitukset myös näinä haasteellisina aikoina. Prima Powerin lävistystyökalut on valmistettu korkealaatuisimmasta H-PM®-pulveripikateräksestä, joka tuo yli 20 prosenttia pidemmän käyttöiän perinteisiin työkaluteräksiin verrattuna.

Pätevä tiimimme tulee myös mielellään sovittaessa paikanpäälle auttamaan työkaluvalinnoissa ja -hankinnoissa.

Ota yhteyttä kaikissa työkaluasioissa:



Kari Sundberg
Myyntipäällikkö
Lävistystyökalut
p. 050 3111 783



Kari Voltti
Myyntipäällikkö
Lävistystyökalut
p. 050 311 0620



Jani Sillanpää
Tekninen asiantuntija
Särmäyspuristimet ja -työkalut
p. 050 354 2869





Suomen ihka ensimmäinen Laser Genius+ Bierkühl Oy:lle

Mikkeliläinen juomateollisuuden laitevalmistaja Bierkühl Oy tunnetaan suomalaisesta innovatiivisesta osaamisesta ja laadusta. Asiakkaana ovat juoma-alan johtavat toimijat ja panimot. Yritys toimii myös kanavapuhdistukseen ja pölyttömään saneeraukseen tarkoitettujen koneiden laitevalmistajana omalla Bos® Cleantec -tuotemerkillä.

Yritys osti ensimmäisen laserkoneen tuotantoonsa vuonna 2007. Tuolloin hankittiin käytetty, mutta täysin kunnostettu FPL6 -laserkone Finn-Powerilta. Laserleikkuu onkin siitä lähtien ollut oleellinen osa yrityksen tuotantoa.

Vuoden 2019 lopulla yrityksessä alettiin keskustella laserkoneen uusimisesta. Keskusteluja käytiin useita kuukausia, kunnes vuoden 2020 lopulla tehtiin päätös uuden Laser Genius + -koneen toimittamisesta Mikkeliiin. Uusi konemalli otettiin mukaan keskusteluihin, vaikka sitä ei ollut vielä edes virallisesti lanseerattu. Konevalinnassa eräs ratkaiseva tekijä oli muun muassa vaihtopöydän kätisyys.

- Oli kriittisen tärkeää saada vaihtopöytä toisen kätisenä, kertoo toimitusjohtaja Pentti Hiltunen koneen ostoprosessista.

Koneen hankintaprosessi oli pitkä ja prosessiin osallistui Prima Powerin lisäksi useita konevalmistajia, kuten Bystronic, Trumpf, Mazak ja Amada. Loppusuoralle valinnassa pääsivät Prima Power ja Amada.

- Laserkoneen valinta oli vaikea, sillä saimme nähdä Amadan koneen käytössä ja myös sen leikkuulaatu oli vakuuttavaa. Tiesimme myös, että Prima Powerin kone on varmasti nopea ja ohjelmistot ovat yhteensopivat. Koska konetta ei ollut vielä lanseerattu, emme voineet olla varmoja sen laadusta. Otimme kuitenkin riskin ja valitsimme sen, Hiltunen kertoo.

- Päätökseemme vaikuttivat meidän poikkeuksellisen hyvät kokemuksemme Prima Powerin myynnistä, kouluttajista, huollosta sekä varaosapalveluista. Olemme olleet todella tyytyväisiä. Prima Powerilla on töissä huippuammattilaisia, jotka usein ylittävät odotuksemme. Tällaisten tyyppien kanssa on mukavaa ja helppoa tehdä töitä. Se oli iso valintaperuste, Hiltunen jatkaa.

Käyttöliittymä suomen kielellä

Uuteen Laser Genius+ -koneeseen oli saatavilla myös uutta teknologiaa, sekä suomenkielinen ohjelmisto ja nestaus.

- Uudella kaasumikserillä saamme tuntuvasti paremman nopeuden alumiinin leikkuussa ja myös leikkeiden reunan laatu on laadukas. Tämä on meille erittäin tärkeää, koska leikkaamme alumiinia n. 50 % tuotannostamme. Uutta oli myös paletinvaihtaja, jonka saa koneessa kummalle puolelle tahansa. Prima Powerin palvelun huippulaadun tiesimme jo entuudestaan, mutta meille oli tärkeää ja hienoa, että nyt saamme myös nestauksen ja operaattorin käyttöliittymän suomeksi. Muutaman toisen konevalmistajan softa oli sinänsä ihan hyvää, mutta emme halua käyttää konetta englannin kielellä. Suomenkielisyys oli meille iso etu, Hiltunen toteaa.



Toimitusjohtaja Pentti Hiltunen on tyytyväinen uuteen Laser Genius+ -koneeseen

Operaattori Toni Paanasella on laserkoneen käyttö hallinnassa



Prima Power Laser Genius + soveltuu laajalle valikoimalle materiaaleja ja paksuuksia.

Uusi kone toi tehokkuutta

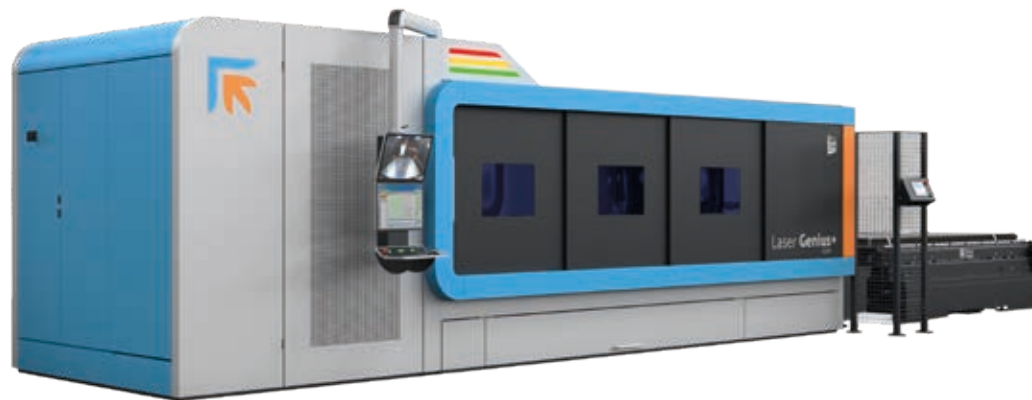
Koska kone oli täysi uutuus, oli siinä aluksi pientä säätämistä, kuten sarjan ensimmäisissä koneissa usein on. Prima Power tarjosi kuitenkin tukea ja apua, että kone saatiin täyteen toimintaansa.

- Kone on nyt täydessä iskussa emmekä voisi olla tyytyväisempiä. Saimme Suomen ensimmäisen Laser Genius+ -koneen, joka on ratkaisu kaikkiin tuotannossa olleisiin kehityskohteisiimme. Kone on erittäin nopea käynnistää ja voimme aloittaa leikkuun käytännössä välittömästi. Tämä ei ollut mahdollista vanhemmalla CO²-tyyppisellä laserilla. Laser Genius+ -kone on myös tarkempi ja huomattavasti nopeampi, mikä mahdollistaa kilpailukyyn myös alihankintapuolella, Hiltunen kertoo.

- Kone saatiin myös mahtumaan erittäin pieneen tilaan ja pystyimme muuttamaan hallin layoutia. Koneen käyttäminen on ollut erittäin helppoa ja saimme merkittävää säästöä, kun ohjelmistoja ei tarvinnut uusia ollenkaan, Hiltunen toteaa.

Operaattori Toni Paananen kertoo uuden koneen tuoneen mukanaan tietenkin myös uutta opeteltavaa.

- Esimerkiksi suuttimen keskittäminen kameran avulla on loistava ominaisuus, joka säästää paljon aikaa. Uusi kone on myös erittäin tasainen käyttää, jolloin mitään asetuksia ei käytännössä tarvitse hieroa koskaan uudelleen. Leikkuulaatu säilyy ja tämä säästää operaattorin aikaa purkamiseen. Täytyy kyllä sanoa, että koneella ei pärjää yksin, kun ajetaan alle 1 mm:n materiaaleja. Nestin leikkuaika on niin lyhyt, että kone seisoo sen takia, kun purkua ei enää yksin tehdä. Kiiretilauksissa voidaan avuksi ottaa toinen mies, jolloin saamme uuden levyn juuri ja juuri lastattua sisään ennen kuin vanha on ajettu. Nyt tulee töissä hiki ja se on huonompi asia, Paananen nauraa.



Katso videolta Bierkühlin kokemukset uudesta laserikoneesta:
<https://bit.ly/Bierkuhl>



Toimiala: Laitevalmistus panimoteollisuudelle, alipaineistukseen sekä ilmanvaihtokanavien puhdistukseen

Perustettu: 1992

Liikevaihto: 2 Milj.€ (2021)

Henkilöstö: 8

Toimipaikka: Mikkeli

Viimeisin Prima Power -investointi: Laser Genius+ 1530, 6kW + kaasumikseri

www.bierkuhl.com



Muutoksia kotimaan myynnissä

Saku Harju myyntipäälliköksi

Kotimaan myyntitiimissä aloittaa myyntipäällikkönä toukokuussa Saku Harju. Saku on monille ennestään tuttu aikaisemmasta roolistaan työkalu-myyntissä ja tulee nyt takaisin yritykseen ottaen vastuulleen asiakkuuksia Suomessa konemyyjänä.

- Olen todella innoissani, kun saan palata Finn-Powerille ja nimenomaan tehtävään, josta olen ollut kiinnostunut jo pitkään. Talo, tuotteet ja asiakkaat ovat pitkälti jo tuttuja, mutta odotan, että pääsen tutustumaan ja luomaan uusia suhteita, kun pääsen konemyyjän roolissa vierailemaan asiakkailta, Saku kertoo.

Kotimaan myyntitiimin muodostavat jatkossa Jorma Kujala, Ilkka Hunnako, Jani Huopaniemi ja Saku Harju. Suomen ja koko Pohjois-Euroopan alueen myynnistä vastaa myyntijohtaja Aki Ojanen. Sakun ja koko kotimaan myyntitiimin voit tavata Lappeenrannassa Ohutlevypäivillä 17.-18.toukokuuta. Lisätietoa ja ilmoittautuminen: [teknologiateollisuus.fi](https://www.teknologiateollisuus.fi) - [Ohutlevypäivät](#) Tervetuloa vaihtamaan kuulumisia!

Mikko Fiskaalin pitkä työura Finn-Powerilla päättyy

Mikon terveiset Nestin lukijoille:

- Haluan esittää kiitokseni kaikille asiakkaille ja yhteistyökumppaneille sekä kollegoille. Matka on ollut pitkä ja antoisa. Oli vuosi 2006, kun hain Finn-Powerille kotimaan myyntipäällikön tehtäviin ja tulini valituksi. Yritys on antanut minulle valtavasti oppia ohutlevyvalalta ja tilaa kehittyä ja kasvaa. Vuodenvaihteessa minulle avautui mahdollisuus siirtyä Stremet Oy:n toimitusjohtajaksi ja päätin tarttua haasteeseen.

- Olen saanut työn kautta valtavasti kokemuksia, mitä pidän suuressa arvossa. Syntyneet ihmissuhteet ja kontaktit ovat olleet ensiarvoisen tärkeitä ja haikkein mielin joudun näistä luopumaan vaihtaessani tehtävää. Pidetään kuitenkin yhteyttä. Puhelinnumeroni 050 3122 855 säilyy edelleen samana, sähköpostilla minut tavoittaa tarvittaessa osoitteesta mikko.fiskaali@gmail.com.

Prima Power -myynti



Aki Ojanen
Myynti- ja
markkinointijohtaja,
North EU Region
050 566 0914



Jorma Kujala
Myyntipäällikkö
050 341 8599



Ilkka Hunnako
Myyntipäällikkö
040 831 9450



Jani Huopaniemi
Myyntipäällikkö
045 222 7777



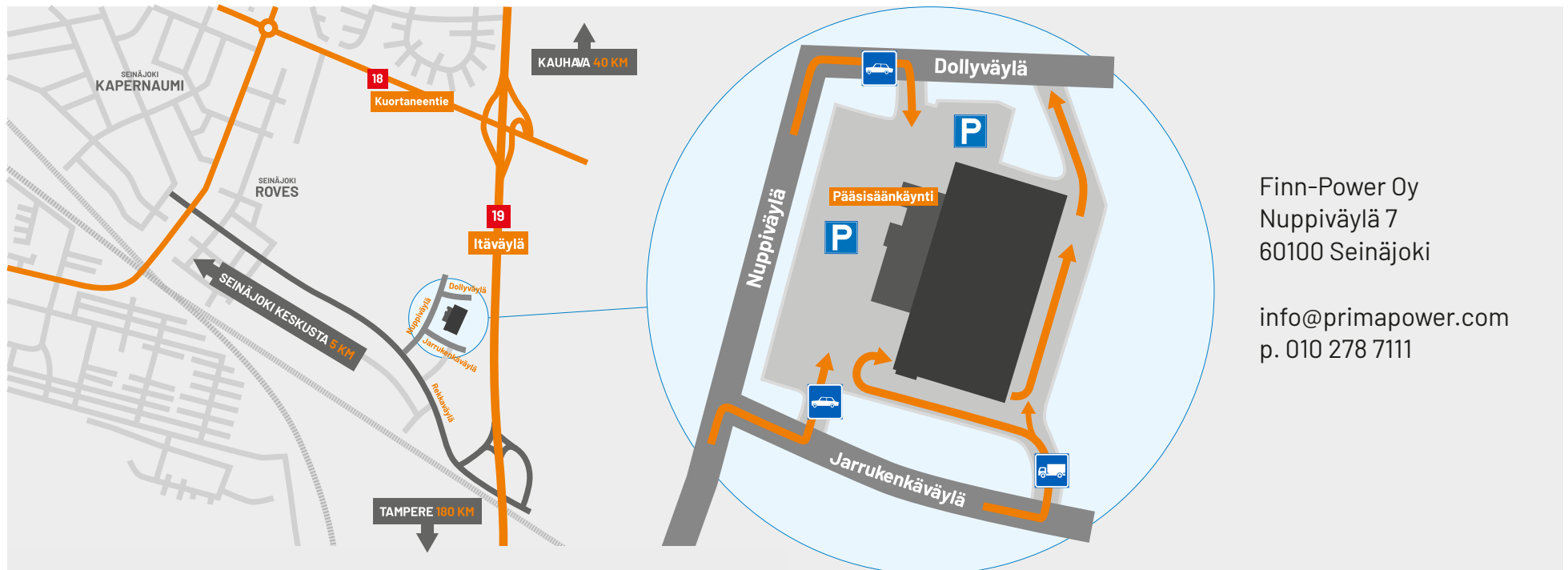
Saku Harju
Myyntipäällikkö
050 598 6811



After Sales

Avoinna	arkisin klo 7.30 – 17.00
Puhelin	010 230 7230
Huolto	huolto@primapower.com
Varaosat	varaosat@primapower.com

Sähköpostit ovat muodossa etunimi.sukunimi@primapower.com



Finn-Power Oy
Nuppiväylä 7
60100 Seinäjoki

info@primapower.com
p. 010 278 7111